

Wir suchen zum weiteren Ausbau unserer Kundenbeziehungen im Objektgeschäft zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen
Vertriebs-Außendienstmitarbeiter:in für **Nordrhein-Westfalen**

Deine Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für das Erreichen der Umsatzziele im Vertriebsgebiet
- Du baust unsere bestehenden Kundenbeziehungen zu Planern, Architekten aus und entwickelst neue Kontakte
- Du unterstützt Kunden in allen Fragen unserer Produktpalette
- Du beobachtest und analysierst die Marktentwicklungen und richtest Deine Aktionen in Absprache mit der Vertriebsleitung entsprechend aus.

Unsere Anforderung an Dich: Du verfügst über mehrjährige erfolgreiche Vertriebserfahrung, die Du idealerweise im baunahen Geschäft oder der Bodenbelagsbranche gesammelt hast. Bestehende Kontakte zu Architekten, Generalunternehmern und anderen Entscheidern sind von Vorteil. Als engagierter und zielorientierter Vertriebsprofi zeichnest Du dich durch Überzeugungskraft, Kontaktfähigkeit sowie eine hohe Kunden- und Serviceorientierung aus. Du besitzt Verhandlungsgeschick, findest kundenorientierte Lösungen und kannst langfristige Geschäftsbeziehungen aufbauen. Du organisierst deine Aktivitäten vom Home-Office aus.

Unser Angebot: Du arbeitest in einem renommierten Unternehmen mit einer innovativen Produktpalette. Es erwartet Dich eine abwechslungsreiche und interessante Vertriebsaufgabe mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiraum. Umfangreiche Einarbeitung, eine attraktive Vergütung mit einer erfolgsabhängigen Komponente sowie weitere attraktive Sozialleistungen und ein Firmenwagen der Mittelklasse runden unser Angebot ab.

Wenn Du eine neue Herausforderung in einem Traditionsunternehmen suchst, dann sende uns bitte dein Bewerbungsunterlagen als PDF per Mail unter Angabe einer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an: personal@anker-dueren.de

Über uns:
ANKER ist seit 1854 ein mittelständisches Familienunternehmen und gehört zu den Marktführern im Bereich textiler Bodenbeläge. Mit ca. 220 Mitarbeitern sind wir der Spezialist für die Planung und Gestaltung von textilen Bodenbelägen in den Marktsegmenten Aviation, Office, Hotel, Public und Retail im In- und Ausland. Wir haben eine vollstufige Produktion und führen von der Garnherstellung bis zur Rückenbeschichtung des Teppichbodens alle wesentlichen Fertigungsschritte in unseren Betrieben aus. Der Vertrieb, die Verwaltung und die Fertigung arbeiten mit modernen IT-Systemen wie ERP-texware, SAP-Fi/Co und VEDA horizon.